指導原則を徹底活用し、部下・後輩育成ノウハウを獲得する

部下育成力向上研修 2日間

対　象	部下・後輩の育成を担当している方、 これから担当する予定の方
日　時	2027年 2月17日(水)・3月16日(火)　9:30～16:45 ※適宜休憩をはさみます。(各日程合計75分の休憩)
会　場	新潟ユニゾンプラザ　5F・中研修室
講　師	髙 橋 英 明 氏 ㈲ピー・エム スリー 代表取締役社長
定　員	42名
参加費	1名様 22,000円(税別)
申込締切	2027年 2月9日(火)

趣旨・ねらい

いつの時代にも、部下・後輩育成に悩む指導者は存在します。彼らはなぜ悩むのか。その理由は簡単です。多くの場合、自分が指導された経験を中心に指導に臨んでいるからかも知れません。時代は刻々と変化しています。10年前、20年前の指導法が現代に通じるとは限らないのです。指導法にもアップデートが必要です。本セミナーでは、若手社員が着実に成長する「経験学習」を軸に据え、受講される方々が、すぐに実践できる指導法を伝授いたします。

PROGRAM

1 1日目

① 部下・後輩指導の意義を再確認する
（1）すべての仕事には意義がある
（2）部下・後輩指導には7つの意義がある

② 若手社員の成長を促す「経験学習」とは
（1）組織人の成長を促す行動とは
（2）若手社員には「経験学習」を推奨する

③ 若手社員の「経験学習」を支援する
（1）典型的な支援行動を理解する
（2）支援行動を自己評価して対話に取り組む

（昼休憩　60分）

④ 指導方針を確立する
（1）自分の指導方針で対話に取り組む
（2）有名人の指導方針を理解する
（3）参考にすべき指導方針を理解する

⑤ 1on1ミーティングを実施する
（1）1on1ミーティングの進め方を理解する
（2）ペアになって1on1ミーティングに取り組む

⑥ 事例で学ぶ部下・後輩指導術
（1）事例「部下・後輩へ『内省』の習慣化を促す」
（2）成果を発表する

⑦ セミナー振り返り／事後課題紹介

事後課題
1on1ミーティング（部下との個別面談）レポート

2 2日目

① 指導経験から課題を抽出する
（1）事後課題レポートを分析する
（2）部下・後輩指導で抱える課題を抽出する

② 指導者が醸成すべきマインドとは
（1）理想的な指導者像を描く
（2）指導者に要求されるマインドと強化法を知る

（昼休憩　60分）

③ 実習で学ぶ部下・後輩指導術《ロールプレイ》
（1）実習「引っ込み思案な部下への指導」
（2）実習「失敗を繰り返す部下への指導」
（3）実習「退職を考える部下への指導」

④ セミナー総括

助成金について

本セミナーは、「人材開発支援助成金」の申請をすることが可能なテーマ設定、時間設定です。助成金申請に関する詳細については、新潟労働局助成金センター(025-278-7181)にお問い合わせください。

助成金額シミュレーション　〈中小企業の場合〉 ~~¥22,000~~ ▶ ¥2,500

※推定金額のため、実際のご負担額と異なる場合がございます。
※実施1か月前までに助成金センターへ必要書類を提出する必要がございますので、お申し込み時期にご注意ください。

株式会社 広報しえん
〒950-0912　新潟市中央区南笹口1-2-16　新潟CDビル2F
TEL／025-242-3555　FAX／025-242-3660
URL／https://www.4en.co.jp　E-mail／koho@4en.co.jp

裏面もご覧ください

2/17(水)
3/16(火)

指導原則を徹底活用し、部下・後輩育成ノウハウを獲得する

部下育成力向上研修

2日間

講師プロフィール　Profile



㈲ピー・エム スリー
代表取締役社長

髙 橋 英 明 氏

東京都出身。1988年中小企業診断士登録。1999年労働省（現厚生労働省）「産業労働事情問題研究会」委員就任。2000年㈲ピー・エム スリー取締役副社長に就任。2023年㈲ピー・エム スリー代表取締役に就任。

- ㈱ダイヤモンド社公認インストラクター
- 一般社団法人金融財政事情研究会講師
- 中小企業診断士法定研修講師

●専　門

- 各種マネジメントセミナー
- 小売業・サービス業・飲食業コンサルティング
- 異業種交流会指導など

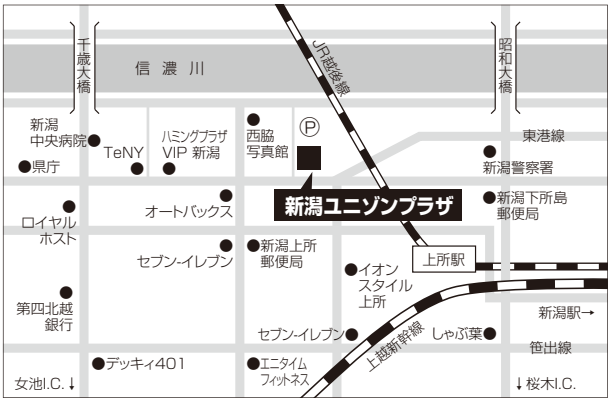
●著書・メディア

- 「劇画トヨタの問題解決」（脚本担当、非売品、ダイヤモンド社）
- 「経理の実務が1週間でわかる本」（ダイヤモンド社）
- 「中小企業診断士1発合格法」（ダイヤモンド社）
- 「社長のための資金調達100の方法」（ダイヤモンド社）
- 「独立開業のしくみが1週間でわかる本」（ダイヤモンド社）
- 月刊「企業診断」（同友館）に「ビジネスにきく落語のききかた」を連載

会場案内　Map

新潟ユニゾンプラザ

新潟市中央区上所2-2-2　TEL／025-281-5511



■ キャンセル料の発生について ■

お申し込み後、参加を取り消される場合は、下記の通りキャンセル料が発生します。

- 開催5営業日前～3営業日前 …… 定価の 50%
- 開催2営業日前～当日 …… 定価の100%

※弊社営業日を基準とさせていただきます。
※参加取り消し日は、電話・メール・FAXのいずれかの方法で弊社に意思表示いただいた日とします。なお、不着によるトラブルを防ぐため、必ず弊社への伝達確認をお願いします。

受講料のお支払いについて　受講料はセミナー終了後、別途ご請求書を送付いたします。お振り込みにてご対応いただきますようお願いいたします。

セミナーお申込書　《申込〆切》2027年2月9日(火)

※ご記入いただいた個人情報は、本セミナーのご案内・ご連絡のみに利用いたします。

貴社名			参加申込人数（合計） 名様
ご住所			ご参加者氏名 ※6名様以上の場合は、お手数ですが本用紙をコピーしご記入の上、送信ください。
Eメール			①
TEL			②
FAX			③
お申込責任者	フリガナ	部署名	④
		お役職	⑤

上記欄に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにて送信ください。

FAX 025-242-3660

MAIL kyouiku@4en.co.jp

㈱広報しえん　担当／木下、弦巻

弊社ホームページからもお申し込みいただけます　https://www.4en.co.jp/seminar/　広報しえん セミナー