株式会社広報しえん 主催　オープン研修『人材力パワーアップセミナー』　にいがた就職応援団

現場で活かせる管理職の実践スキルを習得

成果を生み出す管理職実践講座

対象	管理職および管理職候補の方
日時	❶ 2026年 11月 17日(火) 9:30～16:45 ❷ 2026年 12月 15日(火) 9:30～16:45 ※適宜休憩をはさみます。(各日程合計75分の休憩)
会場	新潟ユニゾンプラザ　5F・中研修室
講師	森 塚 儀 典 氏 ㈱アイビーウィル 代表取締役
定員	42名
参加費	2回セット　1名様 22,000円(税別) 単発　1回につき1名様 12,000円(税別) ※セットでお申し込みの場合、途中でキャンセルされても返金いたしませんのでご了承ください。
申込締切	2026年 11月 11日(水)

企画の趣旨

管理職には、自ら成果を出すだけでなく、部下やチームを通じて成果を生み出すマネジメント力が求められます。本講座では、管理職に求められる役割や心構えを整理するとともに、チームづくりや方針浸透、部下との関わり方を演習を交えながら実践的に学びます。また、生産性を高める時間管理や部下評価、フィードバック面談など、現場ですぐに活用できる手法を身につけます。管理職として「人を通じて成果を上げる力」を養い、職場での実践につなげることを目指す実践型講座です。

助成金について

本セミナーは、「人材開発支援助成金」の申請をすることが可能なテーマ設定、時間設定です。助成金申請に関する詳細については、新潟[illegible]わせくだ[illegible]

本セミナーにおける助成金の事前申請期間は終了いたしました。

助成[illegible] ▶ [illegible]00

※推定金額のため、実際のご負担額と異なる場合がございます。
※実施1か月前までに助成金センターへ必要書類を提出する必要がございますので、お申し込み時期にご注意ください。

PROGRAM

1　1日目

① 環境変化と求められる管理職像
（1）環境変化と求められる人材像の変化
（2）管理職に求められる人材像

② 管理職の心構え
（1）管理職として見本となる立ち振る舞い
（2）よい管理職になるために

③ 管理職の立場と役割
（1）管理職とは（人を通じて成果を上げるために）
（2）プレーヤーから管理職へ
（3）自身のプレーヤーと管理職業務の割合
（4）管理職3つの役割
（5）管理職チェックリストで自身を確認する

（昼休憩　60分）

④ チームづくり体感実習
（1）【実習】チームづくり体感実習
（2）チームづくり体感実習振り返り
（3）チームの3要素

⑤ 方針浸透演習
（1）【実習】面談場面のロールプレイング
（2）メンバーからのアドバイス
（3）部下指導のポイント

⑥ 研修のまとめ
（1）研修で学んだことを共有する
（2）発表

2　2日目

① チームの生産性を高める時間管理
（1）生産性向上の必要性
（2）チームでの時間共有ポイント
（3）メンバーの時間を管理する

② 生産性を高める時間術
（1）「不明確な指示によるムダ」をなくす
（2）「会議のムダ」をなくす
（3）「完璧を求めすぎるムダ」をなくす
（4）「自社でやるムダ」をなくす
（5）「整理されていないムダ」をなくす
（6）「ITの知識・スキル不足によるムダ」をなくす
（7）「計画していないムダ」をなくす

（昼休憩　60分）

③ 部下の仕事を評価する
（1）期初に部下と握り合うこと（成果・行動・役割）
（2）普段部下を見るときのポイント（成果の達成度・行動の実践度・役割の遂行度を確認する）
（3）評価をつける際に気をつけるポイント
（4）部下の「成長度合い」「会社への貢献度」「将来性への期待」を考える

④ 生産性を高めるフィードバック面談演習
（1）【実習】フィードバック面談のロールプレイング
（2）メンバーからのアドバイス
（3）フィードバックのポイント

⑤ 研修のまとめ
（1）研修で学んだことを共有する
（2）発表

株式会社広報しえん
〒950-0912　新潟市中央区南笹口1-2-16　新潟CDビル2F
TEL／025-242-3555　FAX／025-242-3660
URL／https://www.4en.co.jp　E-mail／koho@4en.co.jp

裏面もご覧ください

現場で活かせる管理職の実践スキルを習得

成果を生み出す管理職実践講座

講師プロフィール　*Profile*



㈱アイビーウィル
代表取締役

森 塚 儀 典 氏

1996年大学卒業後、売上規模1,000億円、従業員数約1,000名の企業に入社し、人事部で毎年約800名の面接を実施するなど約700名の新卒の採用・教育に携わる。経営企画室室長就任後、新規事業の立ち上げを主導し、新会社の役員を兼務。立ち上げた新規事業を売上約15億円、経常利益約1億円の会社に成長させ経営の柱とすることに成功する。また、そこで経営者視点からの会社や業種に合わせた組織づくり・人材育成を経験。2009年14年間の企業内人事・教育の経験を生かしコンサルタントとして独立。2012年㈱アイビーウィルを設立、代表取締役に就任。

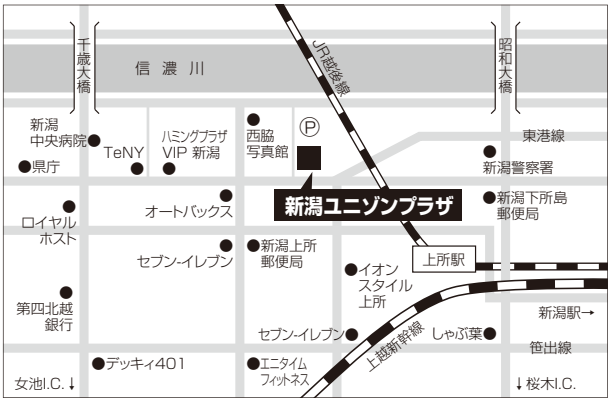
●実　績

NTT東日本、クレディセゾン、明治安田生命保険、TOTO、Murauchi　BMW、理研計器、NRS、日本旅行、ANAセールス、千代田テクノル、日本飛行機、UDトラックス、三井化学、日本総合住生活、NSGグループ、新潟県国民健康保険団体連合会、大日本コンサルタント、サカタのタネ、海上保安庁第九管区海上保安部、ロイヤルホールディングス、新潟テレビ21、パール金属、マルス、グリーン産業、一正蒲鉾、日生不動産、ながおか医療生活協同組合、パロム、バイタルグリーン、昭和アステック、日本アクセス、シリウスグループ、アドテックエンジニアリング、新潟県労働金庫、愛宕福祉会、藤村クレスト、浅野金属工業、イートラスト、高野不動産、信越測量設計、ビーワーススタイル、リビングギャラリー、新潟県農協電算センター、FIB、北村製作所、JEJアステージ、新潟県電気工事工業組合、難波製作所　他多数

会場案内　*Map*

新潟ユニゾンプラザ

新潟市中央区上所2-2-2　TEL／025-281-5511



■ キャンセル料の発生について ■

お申し込み後、参加を取り消される場合は、下記の通りキャンセル料が発生します。

- 開催5営業日前～3営業日前 …… 定価の 50%
- 開催2営業日前～当日 …… 定価の100%

※弊社営業日を基準とさせていただきます。
※参加取り消し日は、電話・メール・FAXのいずれかの方法で弊社に意思表示いただいた日とします。なお、不着によるトラブルを防ぐため、必ず弊社への伝達確認をお願いします。

受講料のお支払いについて　受講料はセミナー終了後、別途ご請求書を送付いたします。お振り込みにてご対応いただきますようお願いいたします。

セミナーお申込書　《申込〆切》2026年11月11日(水)

※ご記入いただいた個人情報は、本セミナーのご案内・ご連絡のみに利用いたします。

□ **2回セット**（　　名様）　□ **単発**（11月17日(火)・12月15日(火)　　名様）　※単発の場合は希望日を○で囲んでください。

貴社名		ご参加者氏名 ※4名様以上の場合は、お手数ですが本用紙をコピーしご記入の上、送信ください。	
ご住所		①	
		②	
		③	
Eメール			
TEL		FAX	
お申込責任者	フリガナ	部署名	
		お役職	

上記欄に必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにて送信ください。

FAX **025-242-3660**

MAIL **kyouiku@4en.co.jp**

㈱広報しえん　担当／木下、弦巻

弊社ホームページからもお申し込みいただけます　**https://www.4en.co.jp/seminar/**　広報しえん セミナー